

**WORLD'S BEST  
EMPLOYERS****Forbes  
2021**

POWERED BY STATISTA

**Entwickeln Sie Ihre Karriere!  
Wählen Sie Lincoln Electric!**

Die Lincoln Electric Deutschland GmbH repräsentiert als Tochterunternehmen die weltweit operierende Lincoln Electric Gruppe für die Standorte Deutschland, Österreich und Schweiz (DACH). Lincoln Electric ist international führend in der Konstruktion, Entwicklung und Herstellung des gesamten Produktportfolios, welches zum Lichtbogenschweißen in den verschiedensten Industriesegumenten heute zur Anwendung kommt. Die umfangreichen Produktpaletten der Schweißzusatzwerkstoffe, sowie die der Schweiß- und Schneidgeräte, reichen dabei bis zur schlüsselfertigen und vollautomatisierten Anlage. Die Bereiche Arbeitsschutz und Absaugtechnik runden unser Programm entsprechend ab. Die Anerkennung von Lincoln als „The Welding Experts™“ beruht auf dem umfassenden Know-how des Unternehmens, welches unseren Kunden weltweit zur Steigerung von Produktivität und Prozessqualität zur Verfügung steht. Lincoln Electric hat seinen Hauptsitz in Cleveland, Ohio, USA, und besitzt 56 Fertigungsstandorte in 19 Ländern, sowie ein 160 Länder umfassendes weltweites Netzwerk an Vertriebs- und Serviceniederlassungen.

**Zur Umsetzung unserer Wachstumsstrategie suchen wir einen Distributor Manager DACH (m/w/d) zum nächstmöglichen Zeitpunkt im Raum Essen/Ruhrgebiet.**

#### Ihr Profil

- Einschlägige Berufserfahrung in vergleichbarer Position und ein technischer Background
- Erfahrung in der Gewinnung und Ausbau eines Händlernetzes sowie die Betreuung und Entwicklung der Handelspartner
- Gute Marktkenntnisse - idealerweise ein vorhandenes Netzwerk
- Herausragende Kommunikationsstärke in Deutsch und Englisch
- Ausgeprägte, intrinsische Motivation, eine innovationswillige Unternehmernessentialität, mit der Fähigkeit andere zu begeistern und zu motivieren
- Eigenständige, strukturierte, konzeptionelle Arbeitsweise
- Wunsch der kontinuierlichen Reflektion und Offenheit wie die Bereitschaft für Veränderungen
- Eine gültige Fahrerlaubnis, Flexibilität und Reisebereitschaft

#### Wir bieten

- Tradition trifft auf Innovation – Ihr neue berufliche Familie mit internationalem Flair erwartet Sie
- Hilfsbereite Kollegen und eine strukturierte Einarbeitung in die neuen Aufgaben
- Leistungsgerechte Vergütung (Bonussystem - Erfolgsbeteiligung)
- Ein ideales Umfeld für die persönliche und berufliche Weiterentwicklung
- Großes und internationales Netzwerkwerk renommierter Kunden, Lieferanten und Handelspartner
- Übernahme eines spannenden, eigenverantwortlichen Bereiches mit ausgeprägtem Gestaltungsspielraum
- Die Möglichkeit aktiv mitzugestalten - etwas zu bewegen, Ihre Ideen und Innovationen sind uns willkommen

#### Ihre Aufgaben

- Aufbau der Vertriebsstrategie und des Vertriebsnetzes sowie Verständnis für künftige Bedürfnisse und Marktentwicklungen
- Vorbereitung, Unterstützung und Teilnahme an regelmäßigen Meetings zur grundlegenden Budgetverteilung
- Zuweisung von Verkaufsgebieten, Festlegen von Umsatzzielen sowie Sicherstellung der Zielerreichung
- Aufbau und Pflege von Beziehungen zu den wichtigsten Vertriebspartnern (kausale Unterstützung der laufenden Produktschulungen des Technical Managers DACH)
- Umsetzung neuer Verkaufsstrategien und -techniken mit den Vertriebshändlern und kontinuierliche Schulung dieser
- Sicherstellung sowie Ausbau der fachlichen Befähigung (Verkaufskompetenz) der Vertriebshändler
- Unterstützung von Distributionspartnern bei Kundenschulungen sowie Organisation und Teilnahme an Fachmessen
- Aufbau und Pflege effektiver Arbeitsbeziehungen zu Distributoren und anderen Mitgliedern des Vertriebsteams
- Berichtswesen, Reporting sowie Überprüfung von Handelspartnern
- Ausarbeitung eines realistischen Jahresbudgets sowie Überwachung der Zielerreichung

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Werden Sie Teil unseres Teams und senden Sie uns Ihre Bewerbung an:

[eu-bewerbungenLE@lincolnelectric.com](mailto:eu-bewerbungenLE@lincolnelectric.com)