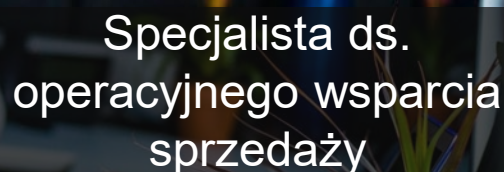


**WORLD'S BEST
EMPLOYERS****Forbes
2021**

POWERED BY STATISTA

**Specjalista ds.
operacyjnego wsparcia
sprzedaży**

Lincoln Electric jest globalnym liderem w zakresie produktów do spawania łukowego, systemów spawania zrobotyzowanego, cięcia plazmowego i tlenowego, oraz posiada wiodącą rolę na rynkach lutowania. Z centralą w Cleveland, Ohio, Lincoln Electric posiada 55 zakładów produkcyjnych w 18 krajach oraz sieć oddziałów lokalnych i dystrybucji w ponad 160 krajach.

TWOJE OBOWIĄZKI:

- identyfikowanie możliwości doskonalenia procesu sprzedaży;
- współpraca z managerami sprzedaży w celu weryfikowania efektywności procesu sprzedaży;
- wspomaganie zarządzania sprzedażą w celu identyfikacji wąskich gardeł i niespójności procesów;
- współpraca z innymi działami firmy w celu rozwiązywania zidentyfikowanych problemów oraz wdrażania usprawnień;
- zarządzanie cenami regionalnymi w SAP;
- bieżąca praca w systemie Salesforce;
- przygotowywanie prognoz sprzedaży, analiz, raportów (wizualizacja) oraz prezentacji;
- wspomaganie realizacji projektów automatyzacji i standaryzacji procesów;
- przeprowadzanie szkoleń w zakresie procesów i polityk sprzedażowych oraz obsługi systemów.

OD KANDYDATÓW OCZEKUJEMY:

- wykształcenia wyższego, najlepiej w zarządzaniu operacjami, łańcuchem dostaw lub równoważne doświadczenie w pracy na podobnym stanowisku;
- wiedzy i doświadczenia w controllingu, prognozowaniu, zarządzaniu projektami;
- wysoko rozwiniętych umiejętności analityczne i umiejętności interpretacji danych liczbowych;
- znajomości system SAP i Salesforce;
- umiejętności interpersonalnych;
- umiejętności organizacji pracy, ustalanie priorytetów oraz zarządzania zespołami projektowymi;
- bardzo dobrej znajomości języka angielskiego, inny język europejski będzie atutem;
- znajomości Lean Management oraz VSM.

Zainteresowana/y?

Prześlij swoje CV na adres mailowy:
snapierska@lincolnelectric.eu