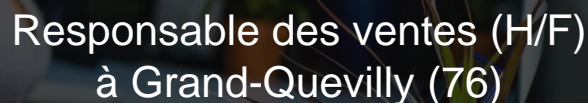


**WORLD'S BEST
EMPLOYERS****Forbes
2021**

POWERED BY STATISTA

**Responsable des ventes (H/F)
à Grand-Quevilly (76)**

Lincoln Electric est le leader de la conception, du développement et de la fabrication de solutions de soudage à l'arc, de systèmes robotiques et de coupage. Le siège du groupe Lincoln Electric se situe à Cleveland dans l'Ohio aux Etats-Unis. Nous comptons 59 sites de production dans 18 pays et avec un réseau mondial de distributeurs et de bureaux de vente dans plus de 160 pays.

VOUS ÊTES

- Titulaire d'un Bac + 2 en Technique ou Commerce
- Expérience technico-commerciale significative (B2B d'industriels et de distributeurs), une expérience dans le soudage est un plus.
- Maîtrise du Pack Office
- Connaissance de Salesforce souhaitée
- Bon niveau d'anglais
- Sens du service, sens du relationnel et de la communication
- Autonomie, capacité d'adaptation, rigueur

NOUS OFFRONS

Rattaché(e) au directeur régional, vous commercialisez les produits du Groupe auprès d'une clientèle d'industriels et d'un réseau de distributeurs. Vos principales missions sont :

- Le suivi et développement d'un portefeuille client (actions de prospection),
- Le développement d'un réseau de distributeurs,
- L'animation des équipes de ventes des distributeurs,
- La négociation de conditions techniques et commerciales de commandes,
- Un reporting hebdomadaire de votre activité et de vos résultats sur Salesforce.

Vous êtes intéressé.e ?

Envoyez votre CV et lettre de motivation à :
LEFRecrutement@LincolnElectric.eu