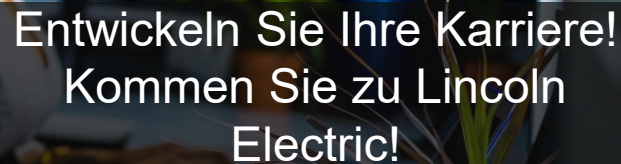


**WORLD'S BEST  
EMPLOYERS****Forbes  
2021**

POWERED BY STATISTA

**Entwickeln Sie Ihre Karriere!  
Kommen Sie zu Lincoln  
Electric!**

Die Lincoln Electric Deutschland GmbH repräsentiert als Tochterunternehmen die weltweit operierende Lincoln Electric Gruppe für die Standorte Deutschland, Österreich und Schweiz (DACH). Lincoln Electric ist international führend in der Konstruktion, Entwicklung und Herstellung des gesamten Produktportfolios, welches zum Lichtbogenschweißen in den verschiedensten Industriesegumenten heute zur Anwendung kommt. Die umfangreichen Produktpaletten der Schweißzusatzwerkstoffe, sowie die der Schweiß- und Schneidgeräte, reichen dabei bis zur schlüsselfertigen und vollautomatisierten Anlage. Die Bereiche Arbeitsschutz und Absaugtechnik runden unser Programm entsprechend ab. Die Anerkennung von Lincoln als „The Welding Experts™“ beruht auf dem umfassenden Know-how des Unternehmens, welches unseren Kunden weltweit zur Steigerung von Produktivität und Prozessqualität zur Verfügung steht. Lincoln Electric hat seinen Hauptsitz in Cleveland, Ohio, USA, und besitzt 56 Fertigungsstandorte in 19 Ländern, sowie ein 160 Länder umfassendes weltweites Netzwerk an Vertriebs- und Serviceneiederlassungen.

Wir suchen einen **Vertriebsprofi** (m/w/d) zum nächstmöglichen Zeitpunkt - als **Area Sales Manager (m/w/d)** für den Raum **Baden-Württemberg**.

### Ihre Aufgaben

- Betreuung und Steuerung von Neu- und Bestandskunden
- Eigenständige Vertragsverhandlungen und Durchführung von Produktpräsentationen
- Gewinnung von Neukunden und Intensivierung bestehender Kundenbeziehungen
- Entwicklung und Umsetzung neuer Vertriebsstrategien
- Aktive Gewährleistung einer hohen Kundenzufriedenheit
- Budgetplanung, Preisgestaltung und Wettbewerbsbeobachtung
- Erschließung neuer Märkte in enger Zusammenarbeit mit Marketing und Produktmanagement

### Wir bieten

- Tradition trifft auf Innovation – Ihr neue berufliche Familie mit internationalem Flair erwartet Sie
- Hilfsbereite Kollegen und strukturierte Einarbeitung in die neuen Aufgaben
- Leistungsgerechte Vergütung zuzüglich jährlichem Bonus
- Ein ideales Umfeld für die persönliche und berufliche Weiterentwicklung, sowie einen sicheren Arbeitsplatz
- Großes und internationales Netzwerkwerk renommierter Kunden, Lieferanten
- Übernahme eines spannenden, eigenverantwortlichen Bereiches mit ausgeprägtem Gestaltungsspielraum

### Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische/technische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation mit Erfahrung im Vertriebsaußendienst, Hochschulabsolventen (m/w/d) aus technischen Fachrichtungen sind ebenfalls willkommen und erhalten eine entsprechend angepasste Einarbeitung
- Erfahrungen im Bereich Schweißtechnik, Draht oder Stahl
- Verhandlungssicheres Deutsch, sowie gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, eine weitere Fremdsprache ist von Vorteil
- Hoher Grad an Selbstorganisation, Flexibilität sowie Lösungs- und Zielorientierung
- Teamplayer (m/w/d) mit Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen
- Reisebereitschaft sowie interkulturelle Kompetenz

Sind Sie interessiert?  
Dann senden Sie Ihre Bewerbung an:  
[eu-bewerbungenLE@lincolnelectric.com](mailto:eu-bewerbungenLE@lincolnelectric.com)