

**WORLD'S BEST
EMPLOYERS****Forbes
2021**

POWERED BY STATISTA



TECHNICAL APPLICATION MANAGER a Rivoli Veronese (VR), Italia

Lincoln Electric è leader mondiale nella progettazione, sviluppo e produzione di soluzioni avanzate per la saldatura ad arco, sistemi di saldatura automatizzati, taglio al plasma, ossitaglio, prodotti per brasatura. Lincoln è riconosciuta come The Welding Expert™ - Gli Esperti di Saldatura - per la sue competenze e leadership nello sviluppo ed applicazione delle tecnologie, sviluppo software, sistemi di automazione, che permettono di creare soluzioni complete che rendono i clienti più produttivi e li supportano nel costruire un mondo migliore. Con sede centrale a Cleveland, Ohio, Lincoln ha 71 siti produttivi in 20 paesi e una rete mondiale di distributori e uffici commerciali che copre oltre 160 paesi.

IL RUOLO

Per il nostro ARC Center Italiano (Centro Risorse per le Applicazioni) di Rivoli V. cerchiamo un Technical Application Manager. La risorsa risponderà al Direttore Commerciale Italia e Sud Est Europa e sarà responsabile di un team di 5 persone.

I REQUISITI

- Laurea in Ingegneria (meccanica o dei materiali)
- Un'ampia esperienza in ingegneria della saldatura e metallurgia è auspicabile
- Un curriculum di almeno 5 anni di responsabilità in ruoli tecnici legati alla saldatura, inclusa la gestione di progetti chiave e di persone.
- Comprensione approfondita e dimostrazione di concetti e processi di ingegneria tecnica.
- Ottime competenze comunicative orali e scritte sia in italiano sia in inglese (Liv. minimo B2)
- Abilità di allineare tempo, risorse e obiettivi alle strategie aziendali, con una visione strategica.
- Conoscenza dei Principi Lean Six Sigma.
- Forte focus sulla salute e sicurezza e promozione della "cultura della sicurezza".
- Disponibilità a viaggiare (25%) sia in Italia sia all'estero

LE RESPONSABILITA'

La risorsa dovrà gestire le operazioni quotidiane dell'ARC e del team associato focalizzandosi e pianificando strategicamente l'esecuzione dell'implementazione della strategia dei prodotti. Si occuperà inoltre di supportare le vendite con un approccio ad alto valore aggiunto, sviluppando relazioni con i clienti e aiutando la crescita dei segmenti chiave dell'industria. Implementerà il programma di "soluzioni target" e altri progetti Lincoln. Organizzerà seminari, dimostrazioni e formazioni tecnica per i clienti e distributori. Lavorerà in modo interfunzionale e con una visione internazionale per sviluppare e creare nuove soluzioni innovative con i team in tutto il mondo.

Sei interessato/a?
Invia il tuo CV e lettera di presentazione a:
Job-it@lincolnelectric.eu